#### Prof.Dr.Helmut Klages

Aktivierung brachliegender Mitarbeiterpotenziale durch Human Resource Management

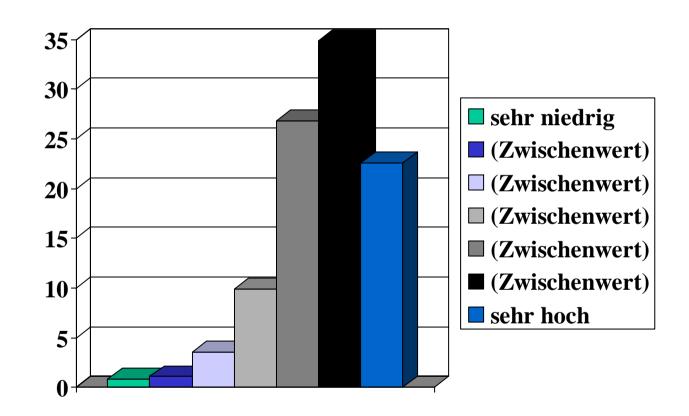
THESE: Auf normativer (modernisierungsrhetorischer) Ebene gibt es an der zentralen Bedeutung der Mitarbeiterpotenziale keinen Zweifel. Ihre Herausstellung als "Erfolgsfaktor" im Modernisierungskonzept ist obligatorisch. Auf der Realisierungsebene geschieht aber vielfach noch sehr wenig (und allzu wenige Ausnahmen bestätigen diese Regel)!

Die Feststellung eines (Modernisierungs-) Defizits ist von daher naheliegend. Bei ergebnisorientierter Vorgehensweise muss allerdings gefragt werden: Was ist die erwartbare Managementrendite? Gibt es denn in der Verwaltung überhaupt noch "brachliegende Mitarbeiterpotenziale" in einem erheblichem Umfang?

Beantwortung der Frage mit einer "kontra-intuitiven" Entdeckung der empirischen Verwaltungsforschung

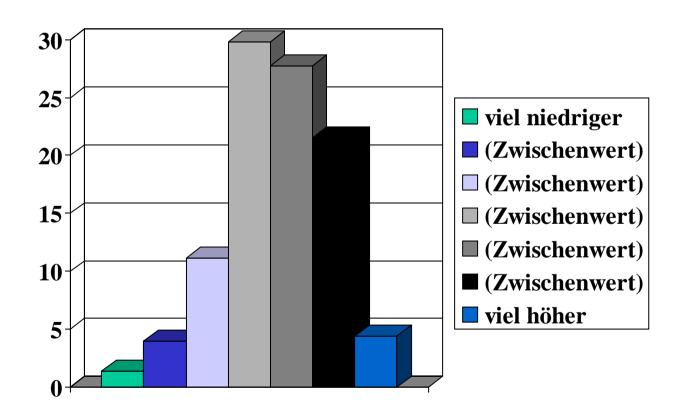
#### Faktische Arbeitsbelastung

(Quelle: Mitarb.-Befragg. Stadtverwaltung)



#### Gewünschte Arbeitsbelastung

(Quelle: Mitarb.-Befragg. Stadtverwaltung)



Sehr ähnliche Ergebnisse wurden bei allen von uns durchgeführten Mitarbeiterbefragungen in den verschiedensten Verwaltungen erzielt (in allen Fällen: Wunsch nach Mehrbelastung bei nennenswerten Teilen der Befragten; in der Mehrzahl der Fälle sogar: Wunsch nach Mehrbelastung übersteigt Wunsch nach Entlastung)!

Folgerung: Es gibt bei den Mitarbeiter/innen jeder Verwaltung große Potenziale unausgeschöpfter Leistungsbereitschaften

Dies gilt grundsätzlich auch für "modernisierte" Verwaltungen!

FRAGE: Wie kommt man an dieses Potenzial heran? Lässt es sich durch materielle Leistungsanreize aktivieren? (Vgl. hierzu das Dienstrechtsreformgesetz)

# Antwort: Materielle Leistungsanreize sind nicht die Lösung:

- Brachliegende Leistungspotenziale gehen nur zum kleineren Teil auf Leistungszurückhaltung bei den Mitarbeiter/innen zurück. *Leistungsmotivation* ist vorhanden (vgl. die vorangehenden Grafiken!)
- Wenn materielle Leistungsanreize wirken sollen, müssen *Voraussetzungen* gewährleistet sein, die nur schwer erfüllbar sind

#### INFO: Erfolgsfaktoren materieller Anreize

- Die zusätzliche Anstrengung muss *lohnend* erscheinen (betrifft Prämien- / Zulagenhöhe);
- es muss *vorher* eindeutig *festgelegt und* berechenbar sein, was man wofür bekommt;
- die Erfüllung der Vorgabe muss *objektiv und* zuverlässig meßbar sein;
- die Gewährung einer Prämie/Zulage darf *nicht von Nebenbedingungen* abhängen, welche die Berechenbarkeit der Belohnung durchkreuzen (z.B. Prämie nur für 10% der Bediensteten).

# FRAGE: Gibt es einen erfolgversprechenderen Weg als materielle Anreize?

Der erfolgversprechendere Weg lautet: Human Resource Management (HMR), d.h. im Kern: Aktivierung von Mitarbeiterpotenzialen - auch in der öffentlichen Verwaltung!

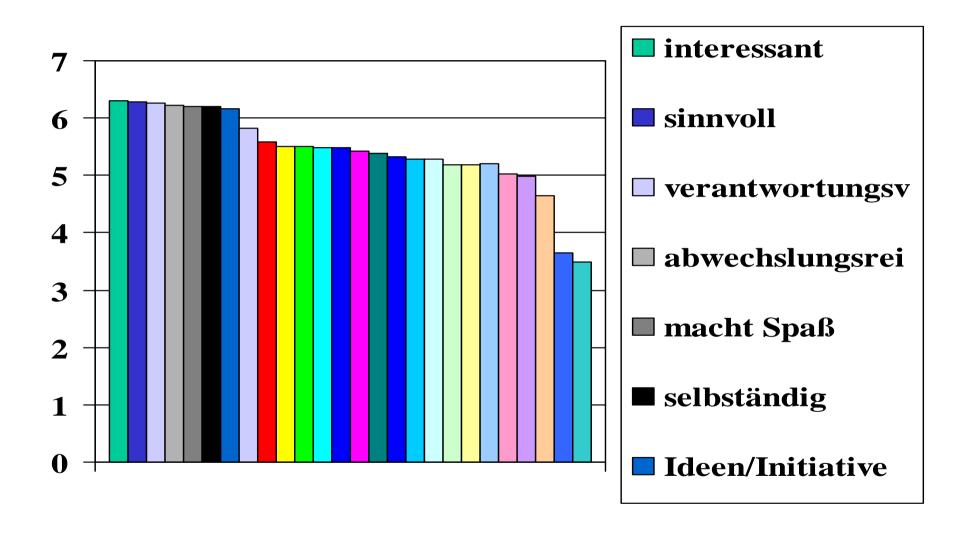
## Eine wichtige Ergänzungsinformation vorweg:

Die brachliegenden Potenziale der Mitarbeiter/innen sind überwiegend qualitativer Natur (es geht primär um "Unterforderung", nicht so sehr um "mangelnde Auslastung" (obwohl diese vielfach auch eine Rolle spielt!)





## Erwartungen von Verwaltungsmitarbeitern an die Tätigkeit (eine Landesbehörde als Beispiel)

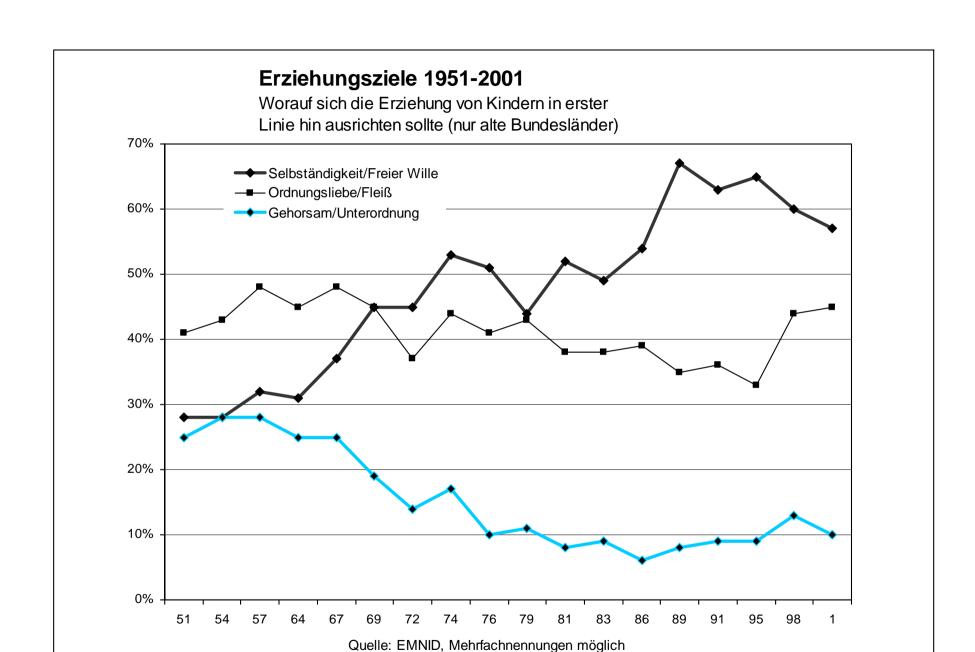


An der Spitze der Wunschskala stehen "intrinsische" Erwartungen, deren Erfüllung "motivierend" wirkt, bzw. genauer gesagt, Arbeitsmotivation freisetzt u. damit brachliegende Mitarb.-Potenziale aktiviert (vgl. "Motivatoren" bei F. Herzberg).





Der vorherrschende Mitarbeitertyp hat sich unter dem Einfluss des Wertewandels seit den 60ern und aufgrund der Bildungsentwicklung gewandelt.



FRAGE: Wie kann der alternative Weg zur Aktivierung brachliegender Mitarbeiterpotenziale (HRM in der ÖV) praktisch eingeschlagen werden? Erste Bedingung: Entwicklung eines "optimistischen" Menschenbildes!

#### Menschenbilder nach D. McGregor

(The Human Side of Enterprise, 1960)

#### Theorie X

## Typische menschliche Eigenschaften:

- Abneigung gegen
   Tätigkeit, Trägheit
   als Grundverfassung
- Aktivität unter Zwang, Kontrolle
- Vermeidung von Verantwortung

#### Theorie Y

## Typische menschlliche Eigenschaften:

- Bedürfnis nach Eigeninitiative, Selbstkontrolle
- Bedürfnis nach
   Selbstverwirklichung
- Streben nach Verantwortungsübernahme

THESE: Theorie Y wird aufgrund des gesellschaftlichen Wandels (insbesondere des Wertewandels) zunehmend realistischer als Theorie X!

Die zweite Bedingung für die Aktivierung brachliegender Potenziale:

Bereitstellung geeigneter **Tätigkeits-**bedingungen für Mitarbeiter/innen
durch Erschliessung und Nutzung von
Handlungsansätzen des HRM



# Zentraler Handlungsansatz, des HRM: Personalentwicklung (PE)!

FRAGE: Prioritärer Ansatz der Personalentwicklung bei Führungskräften (= gegenwärtig vorherschender Trend) richtig?

ANTWORT: Priorität der Führungskräfteentwicklung grundsätzlich gerechtfertigt durch die Tatsache, dass Führungskräfte die entscheidenden Personalentwickler "vor Ort" sind/sein sollten.

### FRAGE: Ist Führungskräfteentwicklung als PE-Konzept ausreichend?

ANTWORT: Ein Personalentwicklungs-konzept muss <u>perspektivisch</u> eine Breitendimension besitzen, d.h. auf die Aktivierung der Gesamtheit der Mitarbeiter/innen zielen!

Die Verwirklichung einer breit angelegten PE unter Ausschöpfung aller Möglichkeiten setzt "strategisches Personalmanagement" voraus, d.h. den Übergang zu einer neuen Entwicklungsstufe des Personalmanagements.

# Erste Entwicklungsstufe des Personalmanagements:

Personalmangement erschöpft sich in Personalverwaltung, d.h. in der Buchführung' der Personalprozesse

# Zweite Entwicklungsstufe des Personalmanagements:

Es wird erkannt, dass Personal eine wichtige Ressource und ein Erfolgsfaktor der Verwaltung ist. Anfangsstadium: Wie bringt man "den richtigen Mann an den richtigen Platz"? Fortgeschrittenes Stadium: Welche Personalressourcen werden für die Erreichung der Effizienz- und Effektivitätsziele der Organisation benötigt? Wie erkennt, entwickelt und beschafft man sie (intern und extern)?

#### Dritte (strategische) Entwicklungsstufe des Personalmanagements:

Erweiterung der Fragestellung: Welche Bedingungen im nicht-personalwirtschaftlichen Bereich muss die Verwaltung gewährleisten, um eine optimale Entwicklung und Nutzung der Ressource Personal zu erreichen?

Herstellung eines Wechselverhältnisses zwischen strategischem Personalmanagement und sonstigen Managementfunktionen (anstelle der früheren "dienenden" Funktion des PM):

Personalmanagement

Sonstige Managementfunktionen (insb. Organisationsent wicklung)

Verdeutlichung anhand eines Überblicks über ertragversprechende (wenngleich unkonventionelle) Ansatzpunkte einer auf Aktivierung der Mitarbeiter/innen zielenden Personalentwicklung jenseits des "Personalbereichs" im engeren Sinne

#### 10 Ansatzpunkte einer auf Aktivierung der Mitarbeiter/innen zielenden PE

- Führung mit Zielen / Zielvereinbarung (→ NSM!)
- Arbeitsgestaltung (Job enrichment) als Programm
- Delegation von Verantwortung als Programm
- Produktverantwortung als Programm
- Ganzheitliche Sachbarbeitung als Programm

- Rotation / flexibler Personaleinsatz als Programm
- Arbeitszeitflexibilisierung
- Prozessoptimierung als Programm
- Qualitätsmanagement (KVP) als Programm

• Mitarbeiterbeteiligung an Änderungsprozessen

Aber auch die Mitarbeiter-Qualifizierung als klassischer Ansatzpunkt der PE hat in Zukunft einen steigenden Stellenwert.

**Grund:** Qualifikationsanforderungen im Aufwärtstrend. Die Erstausbildungsleistungen des Bildungssystems reichen immer weniger aus, um Qualifikationsbedarf zu decken. Lebenslanges *Dazulernen und Umlernen* erforderlich!

# Aktuell beobachtbare Defizite in der Fort-/Weiterbildung

- Mengenmäßiges Defizit (BAköV-Umfrage: ca. 30% der Mitarbeiter/innen ohne jegliche Fortbildungsteilnahme in den letzten Jahren (FuW bevorzugtes Objekt von Sparbeschlüssen!)
- Qualitatives Defizit I.: Zu wenig konkreter Bezug auf aktuelle Anforderungen am Arbeitsplatz ("Anpassungsfortbildung");
- Qualitatives Defizit II.: Zu geringe Orientierung an längerfristigen Verwendungsperspektiven ("Förderungsfortbildung")

## Fazit?

- ★ Die Aktivierung brachliegender Mitarbeiterpotenziale ist dringlich.
- ★Es stehen hierfür zahlreiche Wege zur Verfügung.
- ★Also warten wir's ab?
- ★Nein! Packen wir's an!

#### Erfolgsfaktoren materieller Anreize:

- Angemessenes Verhältnis zwischen Anreiz
   (z.B: Prämie) und erforderlicher Anstrengung
- Transparente, zuverlässige und "gerechte" vorherige Festlegung der Eintrittsbedingungen der Anreizgewährung
- Objektive, transparente u. glaubwürdige Messung u. Vergleichung von Leistungen und Sollvorgaben
- Garantierter Eintritt der Anreizgewährung

#### PE-Funktionen von Führungskräften

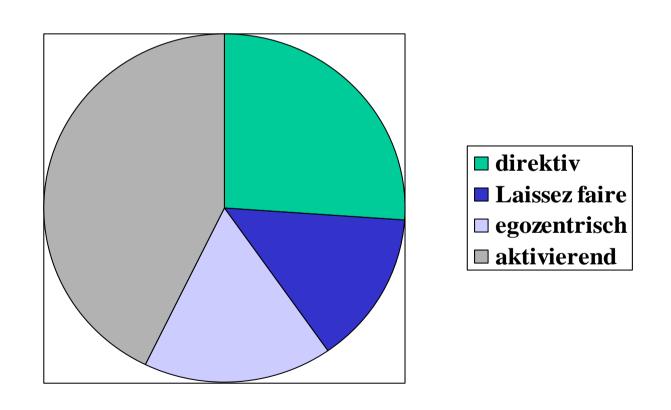
- Gewährleistung von
   Spielraum für eigenständiges u. selbstverantwortliches Handeln
- ausbalancierte Aufgabenzuweisung (weder Unternoch Überforderung)
- Unterstützung, Coaching

- berufliche Förderung,
   Qualifizierungsberatung
- Zielvereinbarung
- Motivierung durch eigenes Engagement (Vorbildfunktion)
- Ergebnisrückmeldung (Anerkennung und Kritik)

### Priorität der Führungskräfteentwicklung zweitens gerechtfertigt durch qualitativen "Führungsnotstand" in der Verwaltung

- Personalführungsqualifikation nach wie vor kein entscheidendes Auswahlkriterium bei Auswahl und Beförderung von Führungskräften
- Neue und erweiterte Anforderungen an Personalführungsqualifikation (PE; NSM) bisher noch nicht ausreichend umgesetzt (Lücke auch bei der Mehrzahl der Modernisierungsprozesse!). \*\*Beleg: \*\*Beleg\*

## Führungsstile in einer Landesverwaltung (Mitarbeiterbefragung 2001)



# Schluss: Erfolgsfaktoren des strategischen Personalmanagements:

- \*\*Dersonalmanagement ist im Zielsystem der Organisation verankert (vgl. BSC!)
- Die Verwaltungsleitung versteht sich als "Machtpromotor" des Personalmanagements
- Personalmanagement ist in der Organisationsstruktur auf strategischer und operativer Ebene präsent
- ZEin Personalcontrolling ist eingerichtet
- \*\*Personalmanagement wird professionell betrieben.